

**«Әбілқас Сағынов атындағы
Қарағанды техникалық университеті» КЕАҚ**



**SAGINOV
TECHNICAL
UNIVERSITY**
1953

**«StarTUp – 2025» стартаптарды гранттық
қолдауға арналған байқау**

Стартап – қарқынды өсу мен даму мақсатында инновациялық шешімдерді, технологияларды немесе қызметтерді әзірлеуге бағытталған бизнес-идея.

Қоғам – «Әбілқас Сағынов атындағы Қарағанды техникалық университеті» Коммерциялық емес акционерлік қоғамы.

Білім алушылар – қоғамның студенттері, магистранттары мен докторанттары.

Грант – стартапты іске асыру үшін конкурстық негізде қоғам ұсынатын өтеусіз қаржылық көмек.

Стартап командасы – стартапты әзірлеуге және іске асыруға жауапты білім алушылар, сондай-ақ оқытушылар және/немесе қоғам қызметкерлері тобы.

Стартап командасының жетекшісі – стартап командасы тағайындаған, оны жүзеге асыруға, команданы басқаруға және қоғаммен өзара әрекеттесуге жауапты адам.

MVP (минималды өміршең өнім) – бұл нарықта тестілеу және алғашқы табыс алу үшін қажетті минималды мүмкіндіктер жиынтығын қамтитын стартап өнімінің негізгі нұсқасы.

Стартап-компания – жеке кәсіпкер немесе ҚР аумағында тіркелген, шағын немесе орта кәсіпкерлік субъектілеріне жататын, қоғамның қатысуымен құрылған заңды тұлға.

Ұйымдастырушы: коммерцияландыру кеңсесі – хабарландырулар жариялайды, өтінімдерді жинайды және таңдайды, кеңейтілген өтінімдерді дайындауға көмек көрсетеді және жеңімпаздар туралы ақпаратты жариялайды.

Байқау кезеңдері:

1. Жобаларды қабылдау және алдын ала іріктеу
2. Менторлық қолдаумен бизнес-жоспарлар мен презентациялар дайындау
3. Конкурстық комиссия алдында жобаларды таныстыру

Конкурстың бірінші және екінші кезеңдерінде конкурс талаптарына сәйкес келмеген жағдайда жобаларды коммерцияландыру кеңсесі қабылдамауы мүмкін.

Қатысушылар: қоғамның стартап командалары (**2-ден 6 адамға дейін** – студенттер, магистранттар, докторанттар, оқытушылар, қызметкерлер, бұл ретте білім алушылардың үлесі кемінде 50%).

Комиссия құрамы: Қоғам өкілдері және сыртқы сарапшылар (бизнес, өнеркәсіп, қоғамдық ұйымдар).

Өтінім беру:

Талаптарға сәйкес стартаптардың жобалары 2025 жылғы **12 мамырға дейінгі мерзімде** (қоса алғанда) Коммерцияландыру кеңсесіне (Бас корпус, 209 кабинет, commercial@ktu.edu.kz) **электрондық және қағаз** тасығыштарда беріледі. Жобалар қазақ немесе орыс тілдерінде ұсынылады.

Жобалар **ҚР қолданыстағы заңнамасын** бұзбауы тиіс. Байқауда келесі жобалар қарастырылмайды:

- Қазақстан Республикасының заңнамасында тыйым салынған қызметті жүзеге асыруға;
- алкоголь, темекі немесе өзге де темекі бұйымдарын, сондай-ақ есірткі заттары мен психотроптық құралдарды өндіруге, жылжытуға немесе сатуға;
- құмар ойындар мен казино, лотереялар, букмекерлік кеңселер және ойын қызметінің басқа түрлері саласында;
- зияткерлік меншік құқығын бұзатын заңсыз алынған технологияларды, әзірлемелерді немесе материалдарды пайдалану.

Жобаны конкурсқа тапсыру команданың барлық қатысушыларының барлық шарттармен және талаптармен **келісуін білдіреді**.

Өтінім нысаны (Word құжатында):

1. Жоба атауы (15 сөзге дейін)

Стартаптың атауы оның мәні мен бірегейлігін көрсетеді

2. Жобаның сипаттамасы (200 сөзге дейін)

- Идеяның қысқаша сипаттамасы
- Жобаның негізгі мақсаттары
- Стартап шешетін мәселе
- Ұсынылған шешім

3. Команда құрамы

- Әр қатысушының аты-жөні
- Мәртебесі (білім алушы, оқытушы, қызметкер)
- Жобадағы рөлі (жетекші, әзірлеуші, маркетинг және т. б.)
- Топ мүшелерінің байланыс деректері (телефон, email)

4. Қаржылық жоспар және шығыстарды негіздеу

- Стартаптың болжамды бюджеті
- Әр позицияны түсіндіре отырып, шығыстардың негізгі баптары
- Жобаны іске асыру үшін қажетті сома және оның негіздемесі
- Қосымша қаржыландырудың болуы (Бар болса)

5. Нарықты бағалау және коммерциялық перспективалар (300 сөзге дейін)

- Мақсатты нарықтың сипаттамасы (сегмент, әлеуетті клиенттер)
- Жобаның бәсекелестік артықшылықтары
- Нарықтық перспективалар мен масштабтауды бағалау

6. Күтілетін нәтижелер (200 сөзге дейін)

- Жобаны іске асырудың қысқа мерзімді және ұзақ мерзімді нәтижелері
- Тиімділік көрсеткіштері (күтілетін пайда, нарық үлесі және т. б.)
- Нәтижелерге қол жеткізудің жоспарланған мерзімі

7. Қосымшалар

- Шығыстардың негіздемесін растайтын құжаттар (коммерциялық ұсыныстар, сметалар)
- Қосымша материалдар (қажет болған жағдайда)

Топ басшысының қолы: _____ **(ТАӘ)**

Топ мүшелерінің қолдары: _____ **(ТАӘ)**

Өтінім берілген күн: _____

Жобаларды бағалау келесі **критерийлерге** сәйкес 100 балдық жүйе бойынша жүзеге асырылады:

- **Идеяның жаңалығы мен өзектілігі** (ең көбі 15 балл). Идеяның жаңашылдық деңгейі және оның нарықтағы бірегейлігі бағаланады;
- **Коммерциялық әлеует және кірістілік** (ең көбі 15 балл). Жобаны нарықта іске асыру мүмкіндігі, әлеуетті сұраныс көлемі, өзін-өзі ақтауға шығу және масштабтау мүмкіндігі бағаланады;
- **Технологиялық және ғылыми маңыздылығы** (ең көбі 15 балл). Ғылыми зерттеулер мен технологиялық әзірлемелерді қолдану деңгейі, олардың инновациялылығы және тиісті ғылыми-техникалық саланың дамуына қосқан үлесі бағаланады;
- **Әлеуметтік маңыздылығы** (ең көбі 10 балл). Жобаның маңызды әлеуметтік мәселелерді қаншалықты шешетіні бағаланады;
- **Бизнес-жоспардың сапасы** (ең көбі 15 балл). Маркетинг, қаржы және тәуекелдерді басқаруды қоса алғанда, бизнес-жоспардың шынайылығы, құрылымы және егжей-тегжейі бағаланады;
- **Команданың құзыреттілігі** (ең көбі 15 балл). Команданың біліктілігі, тәжірибесі мен кәсібилігі, сондай-ақ оның жобаны жүзеге асыру қабілеті бағаланады;
- **Жобаның ұзақ мерзімділігі** (ең көбі 10 балл). Стартапты кемінде 3 жыл бойы, оның ішінде оқуды немесе Қоғамдағы топ мүшелерінің жұмысын аяқтағаннан кейін табысты іске асыру мүмкіндігі бағаланады;
- **Бірлесіп қаржыландырудың болуы** (бірлесіп қаржыландырудың әрбір 1% - ы үшін - 1 балл, ең көбі 5 балл). Стартапты сыртқы инвесторлар немесе компаниялар тарапынан қаржылық қолдауға қызығушылық бағаланады.

Жеңімпаздар саны: Конкурстық комиссия ең жоғары балл жинаған неғұрлым бәсекеге қабілетті жобаларды айқындау жолымен айқындайды.

Гранттың мөлшері: әрбір жеңімпаз стартап жобасы үшін конкурстық комиссия жалпы қорды және бір гранттың ең жоғары мөлшерін: **ғылыми-негізделген стартаптар үшін – 10 000 000 теңгені, кәсіпкерлік стартаптар үшін – 5 000 000 теңгені**, сондай-ақ сұратылған қаржыландыру көлемін және жеңімпаз жобалардың санын негізге ала отырып айқындайды. Стартаптар командаларына бөлінетін грант сомасынан Қазақстан Республикасының заңнамасында көзделген табыс салығы және басқа да міндетті аударымдар ұсталады.

Гранттың ақшалай қаражаты жабдықтарды, құралдарды, шикізатты, технологияларды, зияткерлік қызметтерді сатып алуға және монтаждауға, тауарлар мен қызметтерді сертификаттауға, маркетингтік іс-шараларға және сметада келісілген басқа да тиісті шығыстарға **бағытталуы мүмкін**.

Гранттың ақшалай қаражатын Қазақстан Республикасының заңнамасына қайшы келетін қызметті жүзеге асыруға, стартап командасы қатысушыларының жалақысы, жеке қажеттіліктеріне, жылжымайтын мүлікті сатып алуға, борыштық міндеттемелерді (кредиттерді, айыппұлдарды және т.б.) өтеуге, қаржы құралдарын (акцияларды, облигацияларды және т. б.) сатып алуға, іссапарларға, мақалалар жариялауға және басқа да орынсыз шығыстарға **пайдалануға болмайды**.

Негіздеме: Басқарма Төрағасы-ректордың бұйрығы, шарт, шығыстар сметасы және күнтізбелік жоспар.

Мониторинг: қоғам жеңімпаз стартап командаларының одан әрі қызметін реттейтін стартаптарды іске асыру жөніндегі кеңес құрады.

Жауапкершілік: топ жетекшісі қаражатты мақсатты пайдалануға және активтердің сақталуына жауап береді. Стартапты іске асыру және грантты пайдалану туралы есептерді ұсынады.

Шарттар:

Минималды өміршең өнімге (MVP) **сәтті қол жеткізген жағдайда**, команда жеке кәсіпкер немесе заңды тұлға түрінде **стартап-компания құруға міндетті**.

Минималды өміршең өнімге (MVP) **қол жеткізілмеген жағдайда**, стартап өз қызметін тоқтатады және грант қаражаты есебінен сатып алынған активтер **Қоғамға беріледі**.

Ең төменгі өміршең өнімді (MVP) әзірлеу және кіріс алуды бастау үшін қол жеткізу **мерзімі**: 6 айдан аспайды, күрделі технологиялық стартаптар үшін 6 айға дейін ұзартуға рұқсат етіледі.

Стартап командасы мен Қоғамның **пайданы бөлу тәртібі мен үлесінің мөлшері** ҚР заңнамасына және Қоғамның ішкі нормативтік құжаттарына сәйкес айқындалады.

Қаржылық қолдау:

- Қоғам серіктестерінен инвестициялар тартуға жәрдемдесу;
- Табыс алу кезеңінде табысты стартаптарды қосымша қаржыландыру мүмкіндігі.

Инфрақұрылымдық қолдау:

- Офистік үй-жайларды, зертханалар мен жабдықтарды өтеусіз негізде уақытша пайдалануға беру;
- Мамандандырылған бағдарламалық жасақтамаға және зерттеу дерекқорларына қол жеткізу.

Консультациялық және білім беруді қолдау:

- Кәсіпкерлік дағдыларды дамыту бойынша тренингтер мен семинарлар өткізу;
- Құқықтық және қаржылық мәселелер бойынша консультациялар;
- Сарапшылар мен табысты кәсіпкерлердің менторлық қолдауы;
- Зияткерлік меншікке құқықтарды тіркеуге көмек (патенттер, тауар белгілері);
- Қоғамның арналары арқылы маркетинг пен стартаптарды ілгерілетуге қолдау көрсету.